



HALBJAHRESBERICHT HALF-YEAR REPORT

2019



S&T IN ZAHLEN

KEY FIGURES



EUR MIO.	6M 2019	6M 2018
Umsatzerlöse Revenues	473,8	422,7
Bruttoergebnis Gross profit	174,5	154,8
Personalaufwand Personnel expenses	111,4	88,6
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	28,9	38,9
EBITDA Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization	44,3	36,7
Abschreibungen Depreciation and amortization	21,9	13,6
EBIT vor Abschreibung aus PPA* EBIT before PPA amortization*	25,8	25,8
Periodenergebnis nach Minderheitenanteil Result after non-controlling interests	18,2	16,2
Operativer Cash Flow Operating cash flow	-11,7	-15,9

EUR MIO.	30.06.2019	31.12.2018
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	266,1	171,8
Eigenkapital Equity	364,2	367,3
Eigenkapitalquote Equity ratio	31,8%	43,3%
Net Cash (+)/Nettoverschuldung (-)** Net cash (+)/Net debt (-)**	-101,5	44,6
Bilanzsumme Balance sheet total	1.143,9	847,9
Auftragsbestand Backlog	752,1	606,9
Projekt-Pipeline Project pipeline	1.874,2	1.632,6
Mitarbeiteranzahl*** Employees***	4.855	4.335

Aufgrund der Darstellung in EUR Mio. können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben.
The depiction in EUR million can cause differences due to rounding off in relation to the previous reports.

* EBIT bereinigt um Abschreibung aus Kaufpreisallokationen
EBIT before amortization from purchase price allocations

** Liquide Mittel abzüglich lang- und kurzfristiger finanzieller Verbindlichkeiten (inkl. Verbindlichkeiten aus Leasing)
Cash and cash equivalents less non-current and current financial liabilities (incl. liabilities from leasing)

*** Mitarbeiteranzahl auf Vollzeitäquivalentbasis
Employee numbers on full time equivalent basis



VORWORT FOREWORD

ANDAUERNDEN WACHSTUM – UND DIE DAMIT VERBUNDENEN HERAUSFORDERUNGEN!

Im 1. Halbjahr 2019 haben wir unser Wachstum – welches S&T schon seit 10 Jahren prägt – weiter erfolgreich fortgesetzt. Wir haben den Umsatz im Vergleich zum Vorjahreszeitraum (EUR 423 Mio.) um 12% auf EUR 474 Mio. gesteigert. Die Profitabilität (EBITDA) stieg auf EUR 44,3 Mio. Damit liegen wir mit einer EBITDA-Marge von 9,4% nahe an unserer kurzfristigen Zielmarke von 10%.

10 Jahre Wachstum – von EUR 30 Mio. auf EUR 1 Mrd. Umsatz und von 60 Mitarbeiter auf 4.800 Mitarbeiter – das bedeutet enorme Anpassungen der Organisation. S&T befindet sich mit Lösungen für Industrie 4.0 in einem stark wachsenden Markt. Unsere Kunden benötigen diese Technologien und wir wachsen mit der Nachfrage und den neuesten Trends mit. Im letzten Jahrzehnt hatten wir alle Hände voll damit zu tun, die Lösungen zeitgerecht für unsere Kunden zu entwickeln – die Anpassung der Organisation stand dabei nicht immer im Fokus.

In der Zukunft wollen wir uns nicht nur auf die „beste Technologie“ verlassen, denn das allein reicht nicht, um in unseren Märkten ein weltweiter Top Player zu sein. Wir müssen unsere Pferdärken auch besser auf die Straße bringen und damit noch schneller und effizienter werden. Für die nächsten 2 Jahre haben wir daher das „PEC Programm“ (Profitabilität – Effizienz – Cash-flow) beschlossen. Mit einem umfangreichen Maßnahmenkatalog wollen wir beispielsweise unser Working Capital reduzieren und die Synergien in der Gruppe verbessern. Dazu werden synchronisierte Engineering Prozesse – S&T Ingenieure können rund um die Uhr Probleme lösen – und ein hochtransparentes Reporting benötigt. Diese und weitere Synergien werden in einer weiter verbesserten Profitabilität mit einer EBITDA Marge von über 10% hinaus münden. S&T hat im Industrie 4.0 Markt eine führende Technologie – damit muss es möglich sein, in den nächsten Jahren führende Gewinnmargen zu erzielen.

Etwa die Hälfte unseres Wachstums wird durch Akquisitionen erzielt. Die Kunden und Umsätze sind nur ein Aspekt dieser Wachstumsstrategie: In unserer Wissensgesellschaft sind neue Technologien und die „zusätzlichen“ Ingenieure ein enormer Konkurrenzvorteil. Mit dem Erwerb der Kapsch CarrierCom Gruppe

SUSTAINED GROWTH – AND THE ASSOCIATED CHALLENGES!

Over the last 10 years, S&T has grown strongly. It set forth this track record of success in the first half of financial year 2019: We increased our revenues by 12% on a y-on-y basis and went from EUR 423 million to EUR 474 million. Profitability (EBITDA) rose to EUR 44.3 million. This yielded an EBITDA margin of 9.4% – and is thus very close to our short-term target of 10%.

10 years of growth have transformed annual revenues of EUR 30 million into those of EUR 1 billion and caused our workforce to increase from 60 to 4,800 employees – and thus resulted into enormous organizational adjustments. S&T offers solutions for the strongly-growing Industry 4.0 market. These solutions and their technologies are strongly demanded by our clients. This demand is the driver of our growth – along with the positioning to profit from the latest trends. The development and on-schedule delivery of such solutions to clients kept us very busy during the last decade – the alignment of our organization was not always a top priority during this period.

In the future, we no longer plan on solely relying on providing the “best technologies”, because these do not suffice to make us a top player on our markets. To stay at their cutting edge, we must ramp up our output and increase our speed and efficiency of operation. To achieve this, we have accordingly implemented our “PEC program” (profitability-efficiency-cash flow). This program is comprised of a comprehensive portfolio of measures. They are designed to, for example, reduce our working capital and to improve the exploitation of intra-group synergies. To accomplish these goals, synchronization of engineering processes – S&T’s engineers work to solve problems on a 24/7 basis – and a high transparency of reporting is required. The exploitation of these and other synergies will yield a further improvement in profitability – and in the EBITDA margin, which is to exceed 10%. S&T possesses technologies that form the cutting edge of the Industry 4.0 market. This leading technological position should be capable of being transformed into a leading profit margins.

Roughly half of our growth is achieved through acquisitions. Our abilities to serve our customers and to achieve revenues constitute only one of the components of our growth strategy: In today’s knowledge-based society, our edge over our competitors also consists of our stock of new technologies and our

VORWORT FOREWORD

haben wir im 2. Quartal 2019 rund 300 erfahrene und hochspezialisierte Ingenieure, und hierdurch umfangreiches Know-how im Bereich „Mission Critical Networks“, hinzugewonnen. Auch dieser Erfolgsfaktor muss reibungslos und effizient in die S&T Organisation integriert werden. Wir haben im Zuge des PEC Programms für die effektive und schnelle Integration dieses Know-hows und von Prozessen eine eigene Abteilung institutionalisiert.

Im 1. Halbjahr 2019 sind wir unserem Ziel, bis 2023 den Umsatz auf EUR 2 Mrd. zu verdoppeln, wieder nähergekommen. Daher bestätigen wir unser Ziel im Geschäftsjahr 2019 EUR 1,145 Mrd. Umsatz sowie über EUR 100 Mio. Profitabilität (EBITDA) zu erreichen. Für 2023 planen wir unseren Umsatz auf EUR 2 Mrd. zu steigern. Die zahlreichen Design-Wins, auch mit vielen Neukunden, sind die entsprechende Basis hierfür. Mit der Umsetzung des PEC Programms ist S&T bestens gerüstet, die EBITDA-Marge weiter über 10% hinaus, und bis 2023 auf über EUR 200 Mio. EBITDA zu steigern!

Hannes Niederhauser
CEO



pool of “additional engineers”. Having taken place in the second quarter of 2019, our acquisition of the Kapsch CarrierCom group caused us to secure the services of some 300 experienced and highly specialized engineers, and of their comprehensive know-how in the area of “mission critical networks”. These employees are a driver for further success and have to be integrated smoothly and efficiently into S&T’s organization. In conjunction with the PEC program, we have created a department to ensure the effective and fast integration of this know-how and of these processes.

In the first half of 2019, we made further progress towards achieving our objective of doubling our revenues to EUR 2 billion by 2023. Therefore, we confirm our objectives that we have set for financial year 2019 of earning revenues of EUR 1.145 billion and achieving a profitability (EBITDA) that exceeds EUR 100 million. We plan to increase our revenues to EUR 2 billion by 2023. We have recorded a large number of design wins – many of them coming from new customers – that constitute the basis requisite for this growth. The implementation of the PEC program has optimally put S&T in the position to increase its EBITDA margin to well over 10%, and to increase its EBITDA to more than EUR 200 million by 2023!

Hannes Niederhauser
CEO



ERNEUTE STEIGERUNG BEI UMSATZ UND EBITDA DER S&T GRUPPE

Die S&T Gruppe konnte im ersten Halbjahr des laufenden Geschäftsjahres gegenüber dem Vergleichszeitraum 2018 erneute Verbesserungen erzielen: In der ersten Geschäftsjahreshälfte 2019 erhöhte sich der Umsatz gegenüber dem Vorjahreszeitraum um 12% auf EUR 473,8 Mio. (1. Halbjahr 2018: EUR 422,7 Mio.). Das EBITDA stieg aufgrund des Wachstums sowie der Erstanwendung des neuen Bilanzierungsstandards IFRS 16 (Leasingverhältnisse) um rund 21% auf EUR 44,3 Mio. (1. Halbjahr 2018: EUR 36,7 Mio.). Die langjährige Strategie des profitablen Umsatzwachstums konnte somit im ersten Halbjahr 2019 als auch im zweiten Quartal 2019 fortgesetzt werden. Der Umsatz steigerte sich im zweiten Quartal 2019 auf EUR 248,7 Mio. gegenüber EUR 219,0 Mio. in der Vergleichsperiode des Vorjahres. Das EBITDA für das isolierte zweite Quartal 2019 betrug EUR 23,2 Mio. nach EUR 19,6 Mio. im Vorjahreszeitraum.

Das Bruttoergebnis im zweiten Quartal 2019 stieg auf EUR 89,1 Mio. (Vj.: EUR 80,7 Mio.), für das erste Halbjahr 2019 erhöhte sich das Bruttoergebnis gegenüber dem ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2018 von EUR 154,8 Mio. auf EUR 174,5 Mio., was in einer Bruttomarge von 36,8% im ersten Halbjahr 2019 (Vj.: 36,6%) resultierte.

Der Personalaufwand belief sich im ersten Halbjahr 2019 auf EUR 111,4 Mio. (Vj.: EUR 88,6 Mio.), was im Wesentlichen auf den Anstieg der Mitarbeiteranzahl durch die erfolgten Unternehmensübernahmen zurückzuführen ist. Dadurch erhöhte sich der Mitarbeiterstand gemessen in Full Time Equivalents von 4.012 Mitarbeiter zum 30. Juni 2018 auf 4.335 per 31. Dezember 2018 weiter auf 4.855 Mitarbeiter zum 30. Juni 2019.

Das den Anteilshabern der S&T zurechenbare Konzernergebnis (nach Minderheitenanteilen) des zweiten Quartals 2019 belief sich demnach auf EUR 8,8 Mio. nach EUR 8,9 Mio. im Vergleichszeitraum 2018. Für das gesamte erste Halbjahr 2019 konnte das Ergebnis von EUR 16,2 Mio. in 2018 auf EUR 18,2 Mio. gesteigert werden. Der Gewinn je Aktie (unverwässert) stieg in der abgelaufenen Sechsmonatsperiode auf 28 Cent (Vj.: 26 Cent).

S&T GROUP SETS FORTH ITS REVENUES AND EBITDA GROWTH

The S&T Group was able to further improve its results in the first six months of the current financial year. As compared to the first half of 2018, revenues in the first half of financial year 2019 rose 12% to EUR 473.8 million (first half of 2018: EUR 422.7 million). Growth and the initial application of the new IFRS 16 Leases joined to cause EBITDA to increase by some 21% to EUR 44.3 million (first half of 2018: EUR 36.7 million). S&T's long-term strategy of achieving a profitable growth in revenues was thus successfully set forth in the first half of 2019 and in the second quarter of 2019. Revenues rose in the second quarter of 2019 to EUR 248.7 million – as compared to EUR 219.0 million in the period of comparison of the previous year. The EBITDA for the second quarter of 2019 came to EUR 23.2 million – up from the previous year's EUR 19.6 million.

Gross profit rose in the second quarter of 2019 to EUR 89.1 million (PY: EUR 80.7 million). Gross profit increased from the first half of financial year 2018's EUR 154.8 million to EUR 174.5 million. This caused gross margin to come to 36.8% in the first half of 2019 (PY: 36.6%).

Personnel expense came in the first half of 2019 to EUR 111.4 million (PY: EUR 88.6 million). This is essentially due to the increase in the number of employees resulting from the acquisitions of subsidiaries. Calculated in full-time equivalents, the number of employees rose from 4,012 people as of June 30, 2018 to 4,335 as of December 31, 2018, and to 4,855 as of June 30, 2019.

The result from the period attributable to owners of interests in S&T (after non-controlling interests) in the second quarter of 2019 came to EUR 8.8 million, as opposed to EUR 8.9 million in the period of comparison in 2018. Six month earnings rose from EUR 16.2 million in 2018 to EUR 18.2 million. The earnings per share (undiluted) rose during the past six months to 28 cents (PY: 26 cents).

HALBJAHRESLAGEBERICHT HALF-YEAR MANAGEMENT REPORT

Zur Entwicklung der einzelnen Segmente:

On the development of the individual segments:

(IN EUR MIO.)	IT SERVICES		IOT SOLUTIONS EUROPE		IOT SOLUTIONS AMERICA		GESAMT TOTAL	
	6M 2019	6M 2018	6M 2019	6M 2018	6M 2019	6M 2018	6M 2019	6M 2018
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	213,0	199,9	237,2	185,4	77,9	77,6	528,2	462,9
Innenumsatz Internal revenues	-9,0	-7,0	-38,7	-29,6	-6,6	-3,6	-54,4	-40,2
Umsatzerlöse Revenues	204,0	192,9	198,5	155,8	71,2	74,0	473,8	422,7
EBITDA EBITDA	14,9	9,5	26,5	21,8	2,9	5,4	44,3	36,7

(IN EUR MIO.)	IT SERVICES		IOT SOLUTIONS EUROPE		IOT SOLUTIONS AMERICA		GESAMT TOTAL	
	Q2 2019	Q2 2018	Q2 2019	Q2 2018	Q2 2019	Q2 2018	Q2 2019	Q2 2018
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	110,4	104,9	127,2	97,1	40,1	39,0	277,7	241,0
Innenumsatz Internal revenues	-5,0	-2,9	-21,7	-16,6	-2,3	-2,5	-29,0	-22,0
Umsatzerlöse Revenues	105,5	102,0	105,4	80,5	37,7	36,5	248,7	219,0
EBITDA EBITDA	7,1	4,2	14,5	12,6	1,6	2,8	23,2	19,6

Zu den Segmenten im Einzelnen:

On the individual segments:

- Die Umsätze im Segment „IT Services“ (ehemals „Services DACH“ und „Services EE“) stiegen im ersten Halbjahr 2019 auf EUR 204,0 Mio. (Vj.: EUR 192,9 Mio.). Gleiches gilt für die Umsätze dieses Segmentes im zweiten Quartal 2019, die sich von EUR 102,0 Mio. auf EUR 105,5 Mio. erhöhten. Im ersten Halbjahr 2019 konnte im Segment „IT Services“ somit ein EBITDA von EUR 14,9 Mio. (Vj.: EUR 9,5 Mio.) erzielt werden, das EBITDA im zweiten Quartal 2019 lag bei EUR 7,1 Mio. (Vj.: EUR 4,2 Mio.). Dieser Anstieg ist neben operativen Verbesserungen insbesondere auf die per Herbst 2018 neu eingeführten Management Fees zurückzuführen.
- Auch im ersten Halbjahr 2019 setzte sich das Wachstum des Segmentes „IoT Solutions Europe“ (vormals „IoT Solutions“) fort: Der Umsatz stieg von EUR 155,8 Mio. auf EUR 198,5 Mio. Das EBITDA erhöhte sich entsprechend auf EUR 26,5 Mio. (Vj.: EUR 21,8 Mio.). Im zweiten Quartal 2019 erhöhte sich der Umsatz auf EUR 105,4 Mio. (Vj.: EUR 80,5 Mio.), das EBITDA des Segmentes belief sich auf EUR 14,5 Mio. nach EUR 12,6 Mio. in der Vorjahresperiode.
- The revenues earned by the “IT Services” segment (formerly “Services Germany, Austria and Switzerland” and “Services EE”) increased in the first half of 2019 to EUR 204.0 million (PY: EUR 192.9 million). The same trend manifested itself in the second quarter of 2019, in which revenues increased from 2018’s EUR 102.0 million to EUR 105.5 million. These results enabled the “IT Services” segment to achieve an EBITDA of EUR 14.9 million (PY: EUR 9.5 million). The EBITDA for the second quarter of 2019 came to EUR 7.1 million (PY: EUR 4.2 million). This increase is attributable to improvements in operations, and to management fees introduced in autumn 2018.
- “IoT Solutions Europe” (formerly “IoT Solutions”) set forth its strong growth in the first half of 2019. Revenues rose from EUR 155.8 million to EUR 198.5 million. The segment’s EBITDA correspondingly increased to EUR 26.5 million (PY: EUR 21.8 million). Revenues increased in the second quarter to EUR 105.4 million (PY: EUR 80.5 million). The segment’s EBITDA came to EUR 14.5 million, up from EUR 12.6 million in the previous year’s period of comparison.

› Im Segment „IoT Solutions America“ (vormals „Embedded Systems“) konnten im ersten Halbjahr 2019 Umsätze in der Höhe von EUR 71,2 Mio. (Vj.: EUR 74,0 Mio.) erwirtschaftet werden. Hiervon entfielen auf das zweite Quartal 2019 Umsätze von EUR 37,7 Mio. (Vj.: EUR 36,5 Mio.). Das EBITDA dieses Segmentes betrug im gesamten ersten Halbjahr 2019 EUR 2,9 Mio. (Vj.: EUR 5,4 Mio.), davon entfielen EUR 1,6 Mio. auf das zweite Quartal 2019 (Vj.: EUR 2,8 Mio.). Dies ist im Wesentlichen dem Umbau des Produktportfolios in Richtung höhermargigen Lösungen sowie der Umsatzreduktion mit zwei ehemaligen Hauptkunden geschuldet.

› The “IoT Solutions America” segment (formerly “Embedded Systems”) was able to realize in the first half of 2019 revenues of EUR 71.2 million (PY: EUR 74.0 million). Of that, earned in the second quarter were revenues of EUR 37.7 million (PY: EUR 36.5 million). The segment’s EBITDA came for the first half of 2019 to EUR 2.9 million (PY: EUR 5.4 million). Of that, EUR 1.6 million accrued to the second quarter of 2019 (PY: EUR 2.8 million). This is largely attributable to the reconfiguration of the product portfolio, which should result in solutions with higher profit margins, and to the reduction of revenues stemming from two former major clients.

SOLIDE FINANZLAGE

Die Vermögens- und Liquiditätslage der Gesellschaft ist weiterhin positiv. Der Anstieg der liquiden Mittel von EUR 171,8 Mio. zum 31. Dezember 2018 bzw. EUR 144,5 Mio. zum 31. März 2019 auf EUR 266,1 Mio. zum 30. Juni 2019 ist insbesondere auf die Begebung eines Schuldscheindarlehens im April 2019 zurückzuführen. Auf Grund der hohen Nachfrage wurden insgesamt EUR 160,0 Mio. in Tranchen mit Laufzeiten von 5 bzw. 7 Jahren aufgenommen. Dem standen im Wesentlichen die Abflüsse für die Dividende für 2018 in der Höhe von 16 Cent je Aktie, die laufenden quartalsweisen Rückzahlungen der Akquisitionsdarlehen sowie für den Erwerb von Minderheiten- bzw. Unternehmensanteilen gegenüber. Darüber hinaus stehen der Gesellschaft ungenutzte Finanzierungslinien offen, um das weitere Wachstum der S&T Gruppe zu finanzieren. Zum 30. Juni 2019 betrug die Nettoverschuldung EUR 101,5 Mio. nachdem zum 31. Dezember 2018 ein Net Cash von EUR 44,6 Mio. ausgewiesen wurde. Die deutliche Änderung resultiert einerseits aus dem Anstieg der lang- und kurzfristigen Leasingverbindlichkeiten im Zusammenhang mit der Anwendung des IFRS 16 (Erhöhung von EUR 13,7 Mio. zum 31. Dezember 2018 auf EUR 76 Mio. zum 30. Juni 2019), andererseits wirken sich die im Rahmen der Unternehmensakquisitionen übernommenen Finanzverbindlichkeiten negativ auf die Nettoverschuldung aus. Im Vergleich zur Berechnungsweise zum 31. Dezember 2018 wurden die langfristigen Leasingverbindlichkeiten entsprechend in die Berechnungsweise der Nettoverschuldung einbezogen.

Das Eigenkapital belief sich zum 30. Juni 2019 auf EUR 364,2 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 367,3 Mio. | 31. März 2019: EUR 377,9 Mio.). Der Rückgang trotz des positiven Periodenergebnisses ist neben der gezahlten Dividende von EUR 10,6 Mio. auf den Erwerb von weiteren Minderheitenanteilen im 2. Quartal zurückzuführen. Durch die Erstanwendung der Bestimmungen des IFRS 16 zum 1. Jänner 2019, die Erstkonsolidierung der Kapsch CarrierCom Gruppe und durch die Platzierung des Schuldscheindarlehens erhöhte sich die Bilanzsumme der S&T Gruppe signifikant, was zu einer Reduktion der Eigenkapitalquote per 30. Juni 2019 auf 31,8%

SOLID FINANCES

The company’s assets and liquidity remain positive. The increase in liquid funds from EUR 171.8 million as of December 31, 2018 and from EUR 144.5 million as of March 31, 2019 to EUR 266.1 million as of June 30, 2019 is especially due to the issuance of the bonded loan in April 2019. The strong demand for it caused a total of EUR 160.0 million to be taken out. This has been apportioned into tranches with terms of 5 or 7 years. This rise was offset by the outflow of funds caused by the paying out of the dividend for 2018, which came to 16 cents per share, by the ongoing and quarterly repayments of the loans for the acquisition of subsidiaries, and for the acquisition of non-controlling interests. This is counterpointed by unused lines of financing which are available for the further growth of the S&T Group. As of June 30, 2019, the net debt came to EUR 101.5 million; as opposed to December 31, 2018’s net cash of EUR 44.6 million. The substantial change resulted from the increase in non-current and current leasing liabilities ensuing from the application of IFRS 16 (increasing from EUR 13.7 million as of December 31, 2018 to EUR 76 million as of June 30, 2019). In addition, the financial liabilities assumed by S&T due to the acquisition of subsidiaries are also negatively affecting the net debt. Compared to the method of calculation as of December 31, 2018, the non-current leasing liabilities were incorporated into the calculation of net debt.

As of June 30, 2019 equity came to EUR 364.2 million (December 31, 2018: EUR 367.3 million | March 31, 2019: EUR 377.9 million). Despite the company’s ongoing profitability, the reduction is due to the dividends paid out of EUR 10.6 million and to the acquisition of further non-controlling interests during the second quarter. As of January 1, 2019 the initial application of the stipulations of IFRS 16, the initial consolidation of the Kapsch CarrierCom Group, and the placement of the bonded loan joined to cause the S&T Group’s balance sheet total to significantly rise. This, in turn, led to a reduction of the equity rate as of June 30, 2019 to 31.8% (Decem-

HALBJAHRESLAGEBERICHT HALF-YEAR MANAGEMENT REPORT

(31. Dezember 2018: 43,3% | 31. März 2019: 44,8%) führte. Der operative Cashflow des zweiten Quartals 2019 betrug EUR 1,3 Mio. (Vj.: EUR 9,9 Mio.). Im ersten Halbjahr resultiert dies in einem operativen Cashflow von EUR -11,7 Mio. (Vj.: EUR -15,9 Mio.). Der Cashflow aus Investitionstätigkeit belief sich in den ersten sechs Monaten des laufenden Geschäftsjahres auf EUR -35,4 Mio. gegenüber EUR -13,9 Mio. im Vorjahreszeitraum. Der Anstieg der Investitionsausgaben resultiert im Wesentlichen aus Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen sowie im Vorjahresvergleich geringfügig erhöhten Investitionen in Sachanlagevermögen und immateriellen Vermögenswerten. Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit betrug in den ersten sechs Monaten des laufenden Geschäftsjahres EUR 116,3 Mio. (Vj.: EUR -46,5) und war wesentlich geprägt von der Begebung des Schuldscheindarlehens in Höhe von EUR 160,0 Mio. Diesem Mittelzufluss standen Auszahlungen für Dividenden an die Aktionäre der S&T AG (EUR 10,6 Mio.) und Auszahlungen für den Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss (EUR 11,1 Mio.) gegenüber. Des Weiteren wurden Finanzverbindlichkeiten im Ausmaß von EUR 24,6 Mio. getilgt, die im Wesentlichen gegenüber Bankinstituten sowie aus Leasingverhältnissen bestanden.

CHANCEN UND RISIKEN

Die Positionierung der S&T Gruppe als international führender Anbieter von Industrie 4.0- bzw. Internet of Things-Technologie und namhaftes Systemhaus mit Fokus auf die Entwicklung eigener Technologien und Präsenz in den Märkten DACH (Deutschland, Österreich, Schweiz), Osteuropa, Nordamerika, China und Russland ist unverändert aufrecht.

Das strategische Ziel des Managements, die S&T Gruppe weiter zu einem innovativen Technologieunternehmen bzw. Lösungsanbieter mit einem zunehmenden Anteil an Eigenentwicklungen, insbesondere im Softwarebereich, zu wandeln und aufgrund dadurch steigender Wertschöpfung höhere Profitmargen zu erzielen, wird auch 2019 konsequent weitergeführt werden. Hierzu zählen neben den internen Entwicklungsprojekten beispielsweise die Übernahme der Kapsch CarrierCom Gruppe, die mit ihren softwarebasierten Zugfunklösungen nach Abschluss der Anfang 2019 begonnenen Restrukturierung zum Anstieg der Brutto- und EBITDA Marge der S&T Gruppe beitragen wird.

Im Hinblick auf die volkswirtschaftlichen Rahmenbedingungen für die Absatzmärkte der S&T Gruppe scheinen sich diese zunehmend einzutrüben: So sieht die Europäische Kommission nach einer bereits im Februar 2019 erfolgten Reduktion ihrer Prognose eine weitere Eintrübung vor und geht aktuell nur noch

ber 31, 2018: 43.3% | March 31, 2019: 44.8%). The cash flow from operating activities of the second quarter of 2019 came to EUR 1.3 million (PY: EUR 9.9 million). This caused the first half of 2019's operative cash flow to come to EUR -11.7 million (PY: EUR -15.9 million). The cash flow from investing activities amounted in the first six months of the current financial year to EUR -35.4 million – as opposed to EUR -13.9 million in the previous year. The increase in expenditures for investments largely resulted from outflows of funds going to the acquisition of subsidiaries, and from the slight (as compared to the previous year) increase in investments in property, plant and equipment and in intangible assets. The cash flow from financing activities came in the first six months of the current financial year to EUR 116.3 million (PY: EUR -46.5). This was largely shaped by the issuance of the bonded loan, which came to EUR 160.0 million. This inflow of funds was offset by the paying out of dividends to the shareholders of S&T AG (EUR 10.6 million) and of funds that went to acquisition of non-controlling interests (EUR 11.1 million). In addition, financial liabilities amounting to EUR 24.6 million were repaid. These were largely comprised of liabilities owed to banks and those arising from leasing arrangements.

OPPORTUNITIES AND RISKS

S&T is maintaining its objective of positioning itself as a leading international supplier of Industry 4.0- and Internet of Things technologies, and of being a renowned provider of IT systems. Its strategy focuses on developing proprietary technologies and on maintaining a network covering Germany, Austria, Switzerland, Eastern Europe, North America, China and Russia.

The management of the S&T Group is implementing its strategy of transforming it into an innovative technology corporation, whose solutions feature an ever-greater portion of proprietary developments, with this particularly being in the software area. This implementation is increasing the value added by the company, and is thus the driver of greater profit margins. This strategy is being purposefully pursued in 2019. Encompassed in this are intra-group development projects and – to provide an example – the takeover of the Kapsch CarrierCom group, whose software-based railway communication solutions will contribute – once the restructuring commenced at the beginning of 2019 has been concluded – to the increasing of the gross and EBITDA margins realized by the S&T Group.

The markets in which the S&T Group operate are apparently increasingly clouding over. The Commission of the European Union had reduced in February 2019 its forecast for the Union's growth. The Commission has now further cut its prognosis. It is currently assuming a rise in GDP of 1.2% for the 28 countries in

von einem Wachstum von 1,2% für die EU-28 für das Jahr 2019 aus. Noch schlechter zeigt sich die Lage in Deutschland, dem aktuell wichtigsten Absatzmarkt der S&T Gruppe: Hier geht die deutsche Bundesregierung in ihrer letzten, korrigierten Konjunkturprognose von einem Anstieg des BIP von nur noch 0,5% im Jahr 2019 aus.

Vor diesem Hintergrund rücken neben den strategischen Zielen insbesondere die Überprüfung der Kostenstrukturen und die Optimierung des Working Capital der S&T Gruppe in den Vordergrund: Als entsprechende Vorbereitung hat die S&T Gruppe Programme zur Evaluierung und langfristigen Verbesserung ihrer Kostenstruktur gestartet (PEC-Programm). Darüber hinaus werden neue Strukturen, wie beispielsweise dedizierte Teams betreffend Working Capital Management, etabliert, um auf eine etwaige weitere Verschlechterung der Weltwirtschaft rechtzeitig vorbereitet zu sein.

the EU in 2019. The situation in Germany, which is currently the largest market (by unit sales) of the S&T Group, is even worse. The government of Germany's latest, adjusted forecast for the country's economy assumes a rise in GDP of only 0.5% in 2019.

These figures cause the pursuit of the company's strategic goals to now be accompanied by such measures as the assessment of the costs-causing structures and the optimization of the working capital of S&T Group. To pave the way for these, the S&T Group has launched its PEC program. It is designed to evaluate these structures, and to improve them on a long-term basis. S&T has also set up dedicated teams to handle such subjects as the management of working capital. These moves will enable S&T to be prepared to adequately respond to any worsening of the world economy that might materialize.

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG CONSOLIDATED INCOME STATEMENT	6M 2019 TEUR	6M 2018 TEUR	Q2 2019 TEUR	Q2 2018 TEUR
Umsatzerlöse Revenues	473.776	422.666	248.670	219.035
Aktivierete Entwicklungskosten Capitalized development costs	7.031	7.274	3.744	3.966
Sonstige betriebliche Erträge Other income	3.134	2.158	1.132	1.461
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Expenses for materials and other services purchased	-299.309	-267.885	-159.541	-138.370
Personalaufwand Personnel expenses	-111.399	-88.633	-56.899	-45.082
Abschreibungen Depreciation and amortization	-21.893	-13.596	-11.467	-6.811
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	-28.914	-38.910	-13.950	-21.419
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Result from operations	22.426	23.074	11.689	12.780
Finanzerträge Finance income	410	603	259	311
Finanzaufwendungen Finance expenses	-3.055	-3.407	-1.769	-1.618
Finanzergebnis Financial result	-2.645	-2.804	-1.510	-1.307
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen Result from associated companies	-8	4	-6	1
Ergebnis vor Ertragsteuern Earnings before taxes	19.773	20.274	10.173	11.474
Ertragsteuern Income taxes	-2.423	-3.054	-1.446	-1.780
Konzernergebnis Net income	17.350	17.220	8.727	9.694
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern ohne beherrschenden Einfluss Results from the period attributable to owners of non-controlling interests	-855	976	-101	809
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern der Muttergesellschaft Results from the period attributable to owners of interests in parent company	18.205	16.244	8.828	8.885
Ergebnis je Aktie (unverwässert) Earnings per share (undiluted)	0,28	0,26	0,13	0,14
Ergebnis je Aktie (verwässert) Earnings per share (diluted)	0,27	0,25	0,13	0,13
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (unverwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, undiluted)	66.090	63.549	66.091	63.653
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, diluted)	67.127	63.949	67.129	63.949
Anzahl Aktien zum Stichtag in Tausend Number of shares as of balance sheet date (in thousands)	66.096	63.871	66.096	63.871

KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLGSRECHNUNG STATEMENT OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME

KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLGSRECHNUNG STATEMENT OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME	6M 2019 TEUR	6M 2018 TEUR	Q2 2019 TEUR	Q2 2018 TEUR
KONZERNERGEBNIS NET INCOME	17.350	17.220	8.727	9.694
Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that will not be reclassified to profit or loss				
Neubewertungen gemäß IAS 19 Remeasurement according to IAS 19				
Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung Gains (+)/losses(-) from remeasurement	0	-29	0	0
Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that may be subsequently reclassified to profit or loss				
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung Unrealized gains/losses from currency translation	990	450	-994	1.985
Wertminderung von FK-Instrumenten die zum beizulegenden Zeitwert über das sonstige Ergebnis bewertet werden Net loss on debt Instruments at fair value through other comprehensive income	-17	-82	0	0
Ergebnis aus der Neubewertung von Finanzinstrumenten, die zum Fair Value über das sonstige Ergebnis bewertet werden Results from remeasurement of financial instruments at fair value through other comprehensive income	0	3	0	3
	973	371	-994	1.988
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income	973	342	-994	1.988
Konzern-Gesamtpperiodenerfolg Total other comprehensive income	18.323	17.562	7.733	11.682
davon entfallen auf of which attributable to				
Anteilsinhaber ohne beherrschenden Einfluss Owners of non-controlling interests	-484	1.330	-175	1.685
Anteilsinhaber der Muttergesellschaft Owners of interests in parent company	18.807	16.232	7.908	9.997

KONZERN-BILANZ CONSOLIDATED BALANCE SHEET

VERMÖGEN ASSETS	30.06.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE NON-CURRENT ASSETS		
Sachanlagen <i>Property, plant and equipment</i>	102.832	37.066
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	250.786	207.575
Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Investments in associated companies</i>	391	308
Sonstige langfristige Vermögenswerte <i>Other non-current assets</i>	26.997	17.710
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	42.110	29.810
	423.116	292.469
KURZFRISTIGE VERMÖGENSWERTE CURRENT ASSETS		
Vorräte <i>Inventories</i>	167.026	130.752
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	187.333	202.651
Vertragsvermögenswerte aus Kundenverträgen <i>Contract assets from customer</i>	24.848	4.357
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	75.437	45.955
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	266.095	171.759
	720.739	555.474
Summe Vermögen <i>Total assets</i>	1.143.855	847.943
EIGENKAPITAL UND SCHULDEN EQUITY AND LIABILITIES	30.06.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
KONZERNEIGENKAPITAL EQUITY		
Gezeichnetes Kapital <i>Subscribed capital</i>	66.096	66.089
Kapitalrücklage <i>Capital reserves</i>	171.117	177.414
Angesammelte Ergebnisse <i>Accumulated results</i>	123.841	116.211
Sonstige Eigenkapitalbestandteile <i>Other reserves</i>	-3.143	-3.745
Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>Equity attributable to owners of interests in parent company</i>	357.911	355.969
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests</i>	6.332	11.306
	364.243	367.275
LANGFRISTIGE SCHULDEN NON-CURRENT LIABILITIES		
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Non-current financial liabilities</i>	229.376	79.429
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	73.870	25.223
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	16.702	12.603
Rückstellungen <i>Provisions</i>	21.731	14.606
	341.679	131.861
KURZFRISTIGE SCHULDEN CURRENT LIABILITIES		
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	80.312	39.647
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	157.892	176.968
Vertragsverpflichtungen aus Kundenverträgen <i>Contract liabilities from customer</i>	63.764	37.502
Rückstellungen <i>Provisions</i>	63.710	28.006
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	72.255	66.684
	437.933	348.807
Summe Eigenkapital und Schulden <i>Total equity and liabilities</i>	1.143.855	847.943

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERN-CASHFLOW AUS OPERATIVER TÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES	6M 2019 TEUR	6M 2018 TEUR	Q2 2019 TEUR	Q2 2018 TEUR
Ergebnis vor Ertragsteuern <i>Earnings before taxes</i>	19.773	20.274	10.173	11.474
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	21.893	13.596	11.467	6.811
Zinsaufwendungen <i>Interest expenses</i>	3.055	3.408	1.769	1.619
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest and other income from the disposal of financial assets</i>	-410	-603	-259	-311
Anteil Ergebnis von assoziierten Unternehmen <i>Result from associated companies</i>	8	-4	6	-1
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen <i>Increase/decrease of provisions</i>	-16.866	-3.110	-6.302	-2.098
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Gains/losses from the disposal of non-current non-financial assets</i>	-22	-519	-4	-507
Veränderung von Vorräten <i>Changes in inventories</i>	-23.135	-11.820	-12.930	-5.969
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsvermögenswerten <i>Changes in trade accounts receivable and contract assets</i>	60.352	21.043	12.813	-2.731
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten <i>Changes in other receivables and assets</i>	-5.184	-11.823	2.469	-5.723
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsverbindlichkeiten <i>Changes in trade accounts payable and contract liabilities</i>	-47.276	-35.464	-3.381	4.938
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten <i>Changes in other liabilities</i>	-18.784	-9.088	-11.758	2.271
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen <i>Other non-cash income and expenses</i>	-1.245	1.214	-758	1.166
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash and cash equivalents from operations	-7.841	-12.896	3.305	10.939
Gezahlte Ertragsteuern <i>Income taxes paid</i>	-3.853	-3.023	-1.978	-1.017
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit Net cash flows from operating activities	-11.694	-15.919	1.327	9.922
KONZERN-CASHFLOW AUS DER INVESTITIONSTÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM INVESTING ACTIVITIES				
Erwerb von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Purchase of non-current non-financial assets</i>	-11.970	-11.279	-6.275	-6.515
Erwerb von Finanzinstrumenten <i>Purchase of financial instruments</i>	0	-32	0	-32
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Proceeds from sale of non-current non-financial assets</i>	367	764	325	590
Ein-/Auszahlungen für Finanzinstrumente <i>Disposal/purchase of financial instruments</i>	-6.915	428	-7.336	-2.463
Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed</i>	-17.205	-4.233	-14.437	-3.727
Einzahlungen aus dem Verkauf von Tochterunternehmen abzüglich abgegangener Zahlungsmittel und zuzüglich abgegangener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Proceeds from sale of subsidiaries less cash disposed and plus current account liabilities disposed</i>	59	0	59	0
Zinseinnahmen <i>Interest income</i>	270	442	185	254
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit Net cash flows from investing activities	-35.394	-13.910	-27.479	-11.893
KONZERN-CASHFLOW AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM FINANCING ACTIVITIES				
Aufnahme Finanzverbindlichkeiten <i>Increase in financial liabilities</i>	164.923	1.851	156.608	868
Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten <i>Decrease in financial liabilities</i>	-24.605	-30.432	-14.526	-21.791
Gezahlte Zinsen <i>Interest paid</i>	-2.409	-2.968	-1.445	-1.677
Auszahlungen aus Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen <i>Acquisition of non-controlling interests</i>	-11.079	-6.998	-10.789	-1.564
Dividenden an die Anteilhaber der Muttergesellschaft <i>Dividends to owners of interests in parent company</i>	-10.574	-8.301	-10.574	-8.301
Kapitalerhöhung (abzüglich Transaktionskosten) <i>Capital increase (less transaction costs)</i>	21	318	21	52
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit Net cash flows from financial activities	116.277	-46.530	119.295	-32.413
Wechselkursveränderungen <i>Changes in exchange rates</i>	488	-779	-14	277
Veränderung des Finanzmittelbestandes Change in financial funds	69.677	-77.138	93.129	-34.107
Finanzmittelbestand zu Beginn der Periode <i>Financial funds as of the beginning of the period</i>	152.593	200.769	129.141	157.738
Finanzmittelbestand am Ende der Periode Financial funds as of the end of the period	222.270	123.631	222.270	123.631
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Overdrafts</i>	40.947	13.187	40.947	13.187
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung <i>Restricted-disposition credit balances at banks</i>	2.878	3.216	2.878	3.216
Liquide Mittel gesamt Total cash and cash equivalents	266.095	140.034	266.095	140.034

KONZERN-EIGENKAPITALENTWICKLUNG

CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

ENTWICKLUNG DES EIGENKAPITALS DEVELOPMENT OF EQUITY	AUF DIE ANTEILSINHABER DER MUTTERGESELLSCHAFT ENTFALLENDEN EIGENKAPITAL EQUITY ATTRIBUTABLE TO OWNERS OF INTERESTS IN PARENT COMPANY				GESAMT TOTAL TEUR	ANTEILE OHNE BEHERR- SCHENDEN EINFLUSS	EIGEN- KAPITAL
	GEZEICHNETES KAPITAL SUBSCRIBED CAPITAL TEUR	KAPITAL- RÜCKLAGEN CAPITAL RESERVES TEUR	ANGESAMMELTE ERGEBNISSE ACCUMULATED RESULTS TEUR	SONSTIGE EIGENKAPITAL- BESTANDTEILE OTHER RESERVES TEUR		NON- CONTROLLING INTERESTS	EQUITY
						TEUR	TEUR
Stand 31. Dezember 2017 as of December 31, 2017	63.442	167.789	79.529	-5.654	305.106	26.745	331.851
Auswirkungen der erstmaligen Anwendung neuer Rechnungslegungsstandards Effects of adoption of new accounting standards	0	0	0	82	82	0	82
Stand 1. Jänner 2018 as of January 1, 2018	63.442	167.789	79.529	-5.572	305.188	26.745	331.933
KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLG TOTAL COMPREHENSIVE INCOME							
Konzernergebnis Net income	0	0	16.244	0	16.244	976	17.220
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income	0	0	0	-12	-12	354	342
	0	0	16.244	-12	16.232	1.330	17.562
ÜBRIGE VERÄNDERUNGEN OTHER CHANGES							
Aktioptionen Stock options	429	1.809	0	0	2.238	0	2.238
	429	1.809	0	0	2.238	0	2.238
TRANSAKTIONEN MIT ANTEILSEIGNERN TRANSACTIONS WITH OWNERS OF INTERESTS							
Veränderung von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss Changes of non-controlling interests	0	-4.751	0	0	-4.751	-2.721	-7.472
Dividenden Dividends	0	0	-8.301	0	-8.301	0	-8.301
Transaktionskosten Transaction costs	0	-384	0	0	-384	0	-384
	0	-5.135	-8.301	0	-13.436	-2.721	-16.157
Stand 30. Juni 2018 as of June 30, 2018	63.871	164.463	87.472	-5.584	310.222	25.354	335.576
Stand 1. Jänner 2019 as of January 1, 2019	66.089	177.414	116.211	-3.745	355.969	11.306	367.275
KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLG TOTAL COMPREHENSIVE INCOME							
Konzernergebnis Net income	0	0	18.205	0	18.205	-855	17.350
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income	0	0	0	602	602	371	973
	0	0	18.205	602	18.807	-484	18.323
ÜBRIGE VERÄNDERUNGEN OTHER CHANGES							
Aktioptionen Stock options	7	637	0	0	644	0	644
	7	637	0	0	644	0	644
TRANSAKTIONEN MIT ANTEILSEIGNERN TRANSACTIONS WITH OWNERS OF INTERESTS							
Veränderung von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss Changes in non-controlling interests	0	-6.934	0	0	-6.934	-4.490	-11.424
Dividenden Dividends	0	0	-10.575	0	-10.575	0	-10.575
	0	-6.934	-10.575	0	-17.509	-4.490	-21.999
Stand 30. Juni 2019 as of June 30, 2019	66.096	171.117	123.841	-3.143	357.911	6.332	364.243

GRUNDSÄTZE DER RECHNUNGSLEGUNG

Der Konzernzwischenabschluss zum 30. Juni 2019 der S&T AG wurde in Übereinstimmung mit den Rechnungslegungsstandards des International Accounting Standards Board (IASB), den International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, erstellt. Die Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze vom Konzernabschluss zum 31. Dezember 2018 werden unverändert angewandt, ausgenommen die Änderungen aus der Erstanwendung des neuen Standards IFRS 16 Leasingverhältnisse.

Der Konzernzwischenabschluss zum 30. Juni 2019 wurde weder geprüft noch einer prüferischen Durchsicht unterzogen.

Soweit nicht anders vermerkt, werden alle Beträge in Tausend Euro (TEUR) angegeben.

ÄNDERUNGEN DER BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN

Die S&T AG wendet ab 1. Jänner 2019 erstmalig IFRS 16 Leasingverhältnisse nach der modifiziert retrospektiven Methode an, d.h. die Vorjahreszahlen wurden nicht angepasst und sämtliche erforderliche Anpassungen aus der Erstanwendung in den angesammelten Ergebnissen erfasst.

Anstelle der bislang unter den sonstigen finanziellen Verpflichtungen angegebenen Mindestleasingzahlungen aus Operating-Leasingverhältnissen steigen die langfristigen Vermögenswerte durch die Bilanzierung von Nutzungsrechten. Ebenso erhöhen sich die langfristigen und kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten durch den Ausweis der korrespondierenden Leasingverbindlichkeiten. Im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2018 bzw. 30. Juni 2019 werden die langfristigen Leasingverbindlichkeiten unter dem Bilanzposten „Sonstige langfristige Verbindlichkeiten“ erfasst, die kurzfristigen Leasingverbindlichkeiten sind Bestandteil des Bilanzpostens „Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten“. Zum Erstanwendungszeitpunkt wurde die Leasingverbindlichkeit mit dem Barwert der ausstehenden Leasingzahlungen angesetzt, wobei die Abzinsung unter Verwendung des jeweiligen Grenzfremdkapitalzinssatzes zum Zeitpunkt der erstmaligen Anwendung erfolgte. Das Nutzungsrecht am Leasinggegenstand wurde zum Erstanwendungszeitpunkt grund-

PRINCIPLES OF ACCOUNTING

The interim consolidated financial statements of S&T AG as of June 30, 2019 have been compiled according to the financial reporting standards of the International Accounting Standards Board (IASB), of the International Financial Reporting Standards (IFRS) and to the interpretations of the IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), as they are to be applied in the European Union. The principles of financial reporting and measurement employed in the financial statements for the year ending on December 31, 2018 were applied to the compilation of these accounts, without there having been any changes in such, with the exception of the alterations ensuing from the initial application of the new IFRS 16 Leases.

The interim consolidated financial statements as of June 30, 2019 have been subject to neither an audit nor an auditing.

Unless otherwise noted, all amounts are denominated in thousands of euros (TEUR).

CHANGES IN METHODS OF FINANCIAL REPORTING AND MEASUREMENT

Since January 1, 2019, S&T AG has been initially applying IFRS 16 Leases according to the modified retrospective method. This means that the figures for the previous year have not been adjusted and requisite adjustments ensuing from the initial application are reported in the cumulative results.

The financial reporting of right-of-use assets causes the non-current assets to rise in value. This is due to the change of the reporting of minimum leasing payments from operating leasing arrangements, now being included in financial liabilities. Also rising are the non-current and current financial liabilities. This ensues from the reporting of the corresponding leasing liabilities. In the consolidated financial statements as of December 31, 2018 and of June 30, 2019 the non-current leasing liabilities are reported in the balance sheet item "other non-current liabilities". The current leasing liabilities are included in the balance sheet item "current financial liabilities". As of the time of initial application, the leasing liabilities were recognized at the present value of the outstanding leasing payments. The discounting employed the respective incremental borrowing rate prevailing as of the time of the initial application. As a general rule, the right-of-use of the asset of leasing was recognized at the amount equivalent to that of the leasing liability. This was then

sätzlich mit einem Betrag in Höhe der Leasingverbindlichkeit bewertet, angepasst um aktivisch oder passivisch abgegrenzte Leasingzahlungen, die in der Bilanz zum 31. Dezember 2018 erfasst waren. Anfängliche direkte Kosten wurden nicht in die Bewertung des Nutzungsrechts am Leasinggegenstand zum Zeitpunkt der erstmaligen Anwendung einbezogen. Die im IFRS 16 geregelten Wahlrechte bezüglich der Behandlung von Leasingvereinbarungen mit einer Laufzeit von nicht mehr als 12 Monaten und Leasingvereinbarungen über Vermögenswerte mit geringem Wert wurden ausgeübt.

Im Hinblick auf die Gesamtergebnisrechnung werden anstelle der bisherigen Aufwendungen für Operating Leasingverhältnisse die Abschreibungen der Nutzungsrechte und die Zinsaufwendungen für die Verbindlichkeiten ausgewiesen. In der Konzern-Geldflussrechnung wird der Tilgungsanteil der Leasingzahlungen und der Zinsaufwand als Bestandteil des Geldflusses aus Finanzierungstätigkeit gezeigt.

Die Bilanzierung nach IFRS 16 hat insbesondere durch Leasingverhältnisse für angemietete Büro- und Produktionsräumlichkeiten sowie für Fahrzeuge zu einer entsprechenden Bilanzverlängerung geführt.

Nachstehende Tabelle zeigt die Anpassungen aus der Erstanwendung von IFRS 16 auf die Eröffnungsbilanz zum 1. Jänner 2019:

adjusted by accrued leasing payments that were reported in the balance sheet as of December 31, 2018. Accruals and deferrals had been constituted for these payments, as required. Initially-arising direct costs were not incorporated into the valuation of the right-of-use of the asset as of the time of initial application. The option provided by IFRS 16 pertaining to the treatment of leasing arrangements that have a term of not more than 12 months and to those leasing arrangements for assets of low value was exercised.

As regarding the income statement, now reported in the place of the previously-indicated expenses for operating leasing arrangements are the depreciation on right-of-use assets and expenses for interest arising from liabilities. In the consolidated cash flow statement, the portion of the leasing payments going to repay principal and the expenses for interest are reported in the cash flow from financing activities.

The accounting of IFRS 16 caused a corresponding extension of the balance sheet total. This especially arose from leasing arrangements pertaining to rented office and production spaces, and to vehicles.

The following table shows the effects of the adjustments resulting from the initial application of IFRS 16 upon the opening balance as of January 1, 2019:

IN TEUR	31.12.2018	ÄNDERUNGEN CHANGES IFRS 16	01.01.2019
Sachanlagen Property, plant and equipment	37.066	52.005	89.071
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten Other non-current liabilities	25.223	40.743	65.966
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	39.647	11.262	50.909

KONSOLIDIERUNGSKREIS

Der Konzernabschluss umfasst die S&T AG und alle Tochtergesellschaften, an denen die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle ausübt. In den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2019 hat sich die Anzahl der vollkonsolidierten Unternehmen wie folgt entwickelt:

KONZERNGESELLSCHAFTEN (ANZAHL) GROUP COMPANIES (NUMBER)

2019

Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften 1. Jänner Number of fully-consolidated companies as of January 1	70
Gründungen Companies founded	3
Verschmelzungen von Konzerngesellschaften Group companies merged	-6
Unternehmenserwerbe Companies acquired	19
Abgänge Disposals	-2
Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften zum 30. Juni Number of fully-consolidated companies as of June 30	84

VERÄNDERUNG DES KONSOLIDIERUNGSKREISES 2019

Im Dezember 2018 hat die Kontron Canada Inc., Boisbriand, Kanada, die Kontron Communication Spain SL, Barcelona, Spanien gegründet. Die Kontron Canada Inc. hält 100% an der Kontron Communication Spain SL. Die Eintragung der Gesellschaft im Firmenregister erfolgte im Dezember 2018. Die operative Geschäftstätigkeit der Kontron Communication Spain SL begann mit Anfang 2019, ab diesem Zeitpunkt wird die Gesellschaft in den Konzernabschluss der S&T AG einbezogen. Die Gesellschaft wird dem Segment „IoT Solutions America“ zugeordnet.

Die RTSoft Project OOO, Moskau, Russland, gründete im Vorjahr die Interactive Energy Lab OOO, Moskau, Russland, und im aktuellen Geschäftsjahr die RTSoft-ES OOO, Moskau, Russland. Die RTSoft Project OOO hält 99% an der Interactive Energy Lab OOO, sowie 100% an der RTSoft-ES OOO. Die operative Geschäftstätigkeit beider Gesellschaften begann im April 2019, ab diesem Zeitpunkt werden die Gesellschaften in den Konzernabschluss der S&T AG einbezogen. Beide Gesellschaften werden dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

GROUP OF CONSOLIDATED COMPANIES

Comprised in the consolidated financial statements are S&T AG and all subsidiaries upon which S&T AG directly or indirectly exerts control. The number of companies fully consolidated in the Group developed as follows during the first six months of financial year 2019:

CHANGES IN GROUP OF CONSOLIDATED COMPANIES IN 2019

In December 2018, Kontron Canada Inc., Boisbriand, Canada, founded Kontron Communication Spain SL, Barcelona, Spain. Kontron Canada Inc. holds 100% of the shares of Kontron Communication Spain SL. The entry of the company in the corporate registry took place in December 2018. The operative business conducted by Kontron Communication Spain SL was launched at the beginning of 2019, at which point in time the company was consolidated in the consolidated financial accounts of S&T AG. The company was assigned to the “IoT Solutions America” segment.

In the previous financial year RTSoft Project OOO, Moscow, Russia, had founded Interactive Energy Lab OOO, Moscow, Russia, and in the current financial year RTSoft-ES OOO, Moscow, Russia. RTSoft Project OOO holds 99% of the shares of Interactive Energy Lab OOO, and 100% of RTSoft-ES OOO. The operative business of both companies was launched in April 2019, at which point in time the companies were consolidated into the consolidated financial accounts of S&T AG. Both companies were assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Nachfolgende Gesellschaften wurden im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2019 verschmolzen:

- › S&T Services s.r.o., Bratislava, Slowakei: aufnehmende Gesellschaft S&T Slovakia s.r.o., Bratislava, Slowakei.
- › S&T Carrier Business d.o.o., Zagreb, Kroatien: aufnehmende Gesellschaft S&T Hrvatska d.o.o., Zagreb, Kroatien.
- › S&T ICB d.o.o.e.l., Skopje, Nordmazedonien: aufnehmende Gesellschaft S&T Macedonia d.o.o.e.l., Skopje, Nordmazedonien.
- › SteuDaTec GmbH, Kempenich, Deutschland: aufnehmende Gesellschaft S&T Deutschland GmbH, Mendig, Deutschland.
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Deutschland: aufnehmende Gesellschaft XTRO AG, Ismaning, Deutschland.
- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland: aufnehmende Gesellschaft Kontron Electronics GmbH, Großbettlingen, Deutschland.

Der S&T Konzern hat im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2019 im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen Anteile an folgenden Gesellschaften erworben, die zur Vollkonsolidierung führten:

- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland
- › Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Ungarn (in der Folge unbenannt in Kontron Electronics Kft.)
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Deutschland
- › Kapsch CarrierCom AG, Wien, Österreich
- › Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warschau, Polen
- › Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spanien
- › Kapsch CarrierCom - Unipessoal LDA Co., Ltd, Lissabon, Portugal
- › Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipei, Taiwan
- › Kapsch CarrierCom s.r.o., Prag, Tschechien
- › Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Ungarn
- › Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riyadh, Saudi-Arabien
- › Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Deutschland
- › Kapsch (Beijing) Information and communication Technology Co., Ltd, Beijing, China
- › Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, Frankreich
- › Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, Großbritannien
- › Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, Vereinigte Staaten von Amerika
- › Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgien
- › AP Trans NV, Diegem, Belgien
- › Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bukarest, Rumänien

The following companies were merged into others in the first half of 2019:

- › S&T Services s.r.o., Bratislava, Slovakia: company taking over S&T Slovakia s.r.o., Bratislava, Slovakia.
- › S&T Carrier Business d.o.o., Zagreb, Croatia: company taking over S&T Hrvatska d.o.o., Zagreb, Croatia.
- › S&T ICB d.o.o.e.l., Skopje, North Macedonia: company taking over S&T Macedonia d.o.o.e.l., Skopje, North Macedonia.
- › SteuDaTec GmbH, Kempenich, Germany: company taking over S&T Deutschland GmbH, Mendig, Germany.
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Germany: company taking over XTRO AG, Ismaning, Germany.
- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Germany: company taking over Kontron Electronics GmbH, Großbettlingen, Germany.

Through business combinations, the S&T Group acquired stakes in the following companies that led to full consolidation:

- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Germany
- › Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Hungary (hereafter named "Kontron Electronics Kft.")
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Germany
- › Kapsch CarrierCom AG, Vienna, Austria
- › Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warsaw, Poland
- › Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spain
- › Kapsch CarrierCom - Unipessoal LDA Co., Ltd, Lisbon, Portugal
- › Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipei, Taiwan
- › Kapsch CarrierCom s.r.o., Prague, Czech Republic
- › Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Hungary
- › Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riyadh, Saudi Arabia
- › Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Germany
- › Kapsch (Beijing) Information and communication Technology Co., Ltd, Beijing, China
- › Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, France
- › Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, United Kingdom
- › Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, United States of America
- › Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgium
- › AP Trans NV, Diegem, Belgium
- › Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bucharest, Romania

ERWERB VON 100% DER ANTEILE AN DER EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, DEUTSCHLAND, SOWIE DEREN 86% TOCHTERGESELLSCHAFT EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, UNGARN

Am 13. März 2019 wurde ein notarieller Kaufvertrag über den Erwerb von 100% der Geschäftsanteile der Epro electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland, sowie deren 86% Tochtergesellschaft Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Ungarn, abgeschlossen. Die Epro Gesellschaften sind als Entwickler und Contract Manufacturer von Embedded Systemen tätig, zu deren Hauptkunden auch die im Geschäftsjahr 2018 durch die Kontron Europe GmbH erworbene exheet electronics GmbH, Deutschland (nunmehr Kontron Electronics GmbH) zählt, womit durch die vertikale Integration der Produktionskette die Wertschöpfung innerhalb der S&T Gruppe erhöht wird. Der Kaufpreis besteht einerseits aus einem fixen Barkaufpreis iHv TEUR 2.200 und andererseits aus einem variablen Anteil iHv TEUR 200 auf Basis einer Earn-Out Vereinbarung über das Geschäftsjahr 2019.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

ACQUISITION OF 100% OF THE SHARES OF EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, GERMANY, AS WELL AS OF ITS 86% SUBSIDIARY EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, HUNGARY

Concluded on March 13, 2019 was a notarized contract foreseeing the purchasing of 100% of the shares of Epro electronic GmbH, Schorndorf, Germany, and of its 86% subsidiary Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Hungary. The Epro companies are active in the development and contract manufacturing of embedded systems. Among their main customers are exheet electronics GmbH (now Kontron Electronics GmbH), which was acquired in financial year 2018 by Kontron Europe GmbH. This move augmented by the vertical integration of the production-driven chain the value added within the S&T Group. The purchase price is comprised of a fixed cash component of TEUR 2,200, and of a variable component that amounts to TEUR 200 and is based upon an earn-out agreement covering the financial year 2019.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial accounts:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED	IN TEUR
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	625
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	953
Vorräte Inventories	1.059
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 433) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 433)	433
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	143
Langfristige Schulden Non-current liabilities	-103
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-76
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-305
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-308
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	-350
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	2.071

GESCHÄFTS- ODER FIRMENWERT GOODWILL

IN TEUR

Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	2.400
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-2.071
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	329

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

The goodwill resulting from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFLUSS NET FLOW OF CASH

IN TEUR

Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-2.200
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	275
Cash flow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-1.925

Die beiden Epro Gesellschaften haben seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 1.541 zum Konzernumsatz und TEUR 351 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung der Gesellschaft zum 1. Jänner 2019 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR 1.157 und das Konzernergebnis um TEUR 210 verändert.

Since having been fully consolidated, the two Epro companies have contributed TEUR 1,541 to consolidated revenues and TEUR 351 to consolidated income. Had the initial consolidation of the companies taken place on January 1, 2019, the Group's revenues would have been changed by TEUR 1,157, and the consolidated income by TEUR 210.

ERWERB VON 100% DER ANTEILE AN DER XTRO HOLDING GMBH, ISMANING, DEUTSCHLAND

Am 23. Mai 2019 wurde ein notarieller Kaufvertrag über den Erwerb von 100% der Geschäftsanteile der XTRO Holding GmbH, Ismaning, Deutschland, abgeschlossen.

ACQUISITION OF 100% OF THE SHARES OF XTRO HOLDING GMBH, ISMANING, GERMANY

Signed on May 23, 2019 was a notarized contract to purchase 100% of the shares of XTRO Holding GmbH, Ismaning, Germany.

Der ausschließlich fixe Barkaufpreis für den Anteilserwerb beträgt TEUR 979.

Paid entirely in cash on fixed basis, the price of the acquisition of the shares came to TEUR 979.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial accounts:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN
NET ASSETS ACQUIRED
IN TEUR

Liquide Mittel Cash and cash equivalents	25
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	983
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-293
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	715

GESCHÄFTS- ODER FIRMENWERT
GOODWILL
IN TEUR

Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	979
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-715
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	264

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IT Services“ zugeordnet.

The goodwill resulting from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IT Services” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFLUSS
NET FLOW OF CASH
IN TEUR

Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-979
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel Cash assumed through takeover of subsidiary	25
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-954

Die XTRO Holding GmbH wurde unmittelbar nach dem Erwerb auf die XTRO AG, Ismaning, Deutschland, verschmolzen.

After having been acquired, XTRO Holding GmbH was immediately merged into XTRO AG, Ismaning, Germany.

ERWERB DER GESCHÄFTSBEREICHE „KAPSCH CARRIERCOM“ UND „KAPSCH PUBLICTRANSPORTCOM“

Am 23. Mai 2019 hat die S&T AG einen Kaufvertrag mit der Kapsch-Group Beteiligungs GmbH, Wien, Österreich, und der Kapsch PublicTransportCom GmbH, Wien, Österreich, betreffend den Erwerb der Geschäftsbereiche „Kapsch CarrierCom“ und „Kapsch PublicTransportCom“ unterfertigt. Die Kapsch CarrierCom ist einer der weltweit führenden Anbieter von Kommunikationslösungen für Bahnbetreiber und hat in den letzten Jahren den Wandel von kundenspezifischen Hardwareprodukten zum Anbieter von hardwareunabhängigen Softwarelösungen vollzogen. Die erworbene Technologie ergänzt damit das bestehende Portfolio der Kontron/S&T Gruppe. Im Zuge der Transaktion wurden im Geschäftsbereich „Kapsch CarrierCom“ jeweils 100% der Geschäftsanteile an Kapsch CarrierCom AG, Wien, Österreich, Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warschau, Polen, Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spanien, Kapsch CarrierCom - Unipessoal LDA Co., Ltd, Lissabon, Portugal, Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipei, Taiwan, Kapsch CarrierCom s.r.o., Prag, Tschechien, Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Ungarn, Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riyadh, Saudi Arabien, Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Deutschland, Kapsch (Beijing) Information and communication Technology Co., Ltd, Beijing, China, Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, Frankreich, Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, Großbritannien, erworben. Im Geschäftsbereich „Kapsch PublicTransportCom“ wurden jeweils 100% der Geschäftsanteile an Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, Vereinigte Staaten von Amerika, AP Trans NV, Diegem, Belgien, Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bukarest, Rumänien, und 99,966% der Geschäftsanteile an Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgien, erworben.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED

IN TEUR

Liquide Mittel Cash and cash equivalents	10.817
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	48.035
Vorräte Inventories	12.079
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 69.076) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 69.076)	65.041
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	20.760

ACQUISITION OF THE BUSINESS AREAS “KAPSCH CARRIERCOM” AND “KAPSCH PUBLICTRANSPORTCOM”

On May 23, 2019, S&T AG signed a Master purchase agreement with Kapsch-Group Beteiligungs GmbH, Vienna, Austria, and Kapsch PublicTransportCom GmbH, Vienna, Austria. The contract pertained to the acquisition of the business areas “Kapsch CarrierCom” and “Kapsch PublicTransportCom”. Kapsch CarrierCom is a leading supplier of communication solutions to operators of rail systems. The company mastered over the past years the transformation from a provider of client-specific hardware into a supplier of software solutions not tied to any specific hardware. The technologies acquired through the transactions thus complement the extant portfolio of the Kontron/S&T Group. The transaction resulted in the acquisition of 100% of the shares of the following companies, which formed part of the business business area „Kapsch CarrierCom“: Kapsch CarrierCom AG, Vienna, Austria; Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warsaw, Poland; Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spain; Kapsch CarrierCom - Unipessoal LDA Co., Ltd, Lisbon, Portugal; Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipei, Taiwan; Kapsch CarrierCom s.r.o., Prague, Czech Republic; Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Hungary; Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riyadh, Saudi Arabia; Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Germany; Kapsch (Beijing) Information and communication Technology Co., Ltd, Beijing, China; Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, France; and Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, United Kingdom. The purchase of the business area “Kapsch PublicTransportCom” caused the acquisition of 100% of the share of the following companies: Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, United States of America; AP Trans NV, Diegem, Belgium; Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bucharest, Romania; and of 99.966% of the shares of Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgium.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial accounts:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN
NET ASSETS ACQUIRED
IN TEUR

Langfristige Schulden Non-current liabilities	-27.850
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-3.122
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-53.761
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-74.742
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	-24.154
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-26.897

GESCHÄFTS- ODER FIRMIENWERT
GOODWILL
IN TEUR

Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	0
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	26.897
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	26.897

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

The goodwill resulting from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFUSS
NET FLOW OF CASH
IN TEUR

Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	0
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	-11.137
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-11.137

Die Gesellschaften haben seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 7.996 zum Konzernumsatz und TEUR -81 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung der Gesellschaft zum 1. Jänner 2019 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR 50.295 und das Konzernergebnis um TEUR -31.424 (inkl. Restrukturierungsaufwand) verändert.

Since having been fully consolidated, the companies have contributed TEUR 7,996 to consolidated revenues and TEUR -81 to consolidated income. Had the initial consolidation of the companies taken place as of January 1, 2019, the Group's revenues would have been changed by TEUR 50.295, and the consolidated income by TEUR -31.424 (with this including restructuring expenses).

EIGENKAPITAL

Zum 30. Juni 2019 betrug das Grundkapital der S&T AG TEUR 66.096 (31. Dezember 2018: TEUR 66.089) und ist in 66.096.103 (31. Dezember 2018: 66.089.103) auf Inhaber lautenden Stückaktien ohne Nennbetrag zerlegt. Die Entwicklung stellt sich wie folgt dar:

IN TEUR	2019	2018
Gezeichnetes Kapital zum 1. Jänner Subscribed capital as of January 1	66.089	63.442
Kapitalerhöhung aus bedingtem Kapital Increase in capital by conditional capital	7	429
Gezeichnetes Kapital zum 30. Juni Subscribed capital as of June 30	66.096	63.871

GEZAHLTE DIVIDENDEN

Die für das Geschäftsjahr 2018 vorgeschlagene Dividende in Höhe von EUR 0,16 je Aktie wurde in der 20. ordentlichen Hauptversammlung vom 21. Mai 2019 beschlossen. Die Zahlung der Dividende erfolgte am 29. Mai 2019.

AKTIONSOPTIONEN

Die Gesellschaft hat drei Aktienoptionsprogramme für Mitglieder des Vorstands der S&T AG sowie Mitarbeiter der S&T AG und ihrer Konzerngesellschaften beschlossen.

Eine detaillierte Beschreibung der Aktienoptionsprogramme ist dem Geschäftsbericht 2018 zu entnehmen.

In den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2019 wurden 7.000 Optionen betreffend des Aktienoptionsprogramms 2015 – Tranche 2016 ausgeübt.

Der in den Personalkosten erfasste Aufwand für Aktienoptionen beträgt TEUR 623 (Vj.: TEUR 22).

EQUITY

As of June 30, 2019, the share capital of S&T AG amounted to TEUR 66,096 (December 31, 2018: TEUR 66,089). It is divided into 66,096,103 (December 31, 2018: 66,089,103) non-par value bearer shares. The equity developed as followed:

DIVIDENDS PAID

The 20th Annual General Meeting of S&T AG was held on May 21, 2019. The dividend proposed for financial year 2018 came to EUR 0.16 per share and was paid on May 29, 2019.

STOCK OPTIONS

The company resolved to create three stock options programs. Eligible to participate in these are members of the Executive Board of S&T AG, and employees of the company and its subsidiaries.

The 2018 annual report contains a detailed description of the stock options programs.

During the first six months of financial year 2019, 7,000 of the options provided by Stock Options Program 2015 – Tranche 2016 were exercised.

The expenses for stock options is reported in personnel expense and came to TEUR 623 (PY: TEUR 22).

SEGMENTBERICHTERSTATTUNG
REPORTING ON SEGMENTS

6M 2019 IN TEUR	IT SERVICES	IOT SOLUTIONS EUROPE	IOT SOLUTIONS AMERICA	GESAMT TOTAL
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	213.046	237.248	77.870	528.164
Innenumsatz Internal revenues	-9.006	-38.741	-6.641	-54.388
Umsatzerlöse Revenues	204.040	198.507	71.229	473.776
EBITDA EBITDA	14.909	26.519	2.891	44.319
6M 2018 IN TEUR	IT SERVICES	IOT SOLUTIONS EUROPE	IOT SOLUTIONS AMERICA	GESAMT TOTAL
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	199.941	185.310	77.627	462.878
Innenumsatz Internal revenues	-7.032	-29.557	-3.623	-40.212
Umsatzerlöse Revenues	192.909	155.753	74.004	422.666
EBITDA EBITDA	9.511	21.789	5.370	36.670
Q2 2019 IN TEUR	IT SERVICES	IOT SOLUTIONS EUROPE	IOT SOLUTIONS AMERICA	GESAMT TOTAL
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	110.449	127.151	40.069	277.669
Innenumsatz Internal revenues	-4.972	-21.701	-2.326	-28.999
Umsatzerlöse Revenues	105.478	105.450	37.743	248.671
EBITDA EBITDA	7.077	14.457	1.623	23.157
Q2 2018 IN TEUR	IT SERVICES	IOT SOLUTIONS EUROPE	IOT SOLUTIONS AMERICA	GESAMT TOTAL
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	104.913	97.123	38.973	241.009
Innenumsatz Internal revenues	-2.889	-16.623	-2.462	-21.974
Umsatzerlöse Revenues	102.024	80.500	36.511	219.035
EBITDA EBITDA	4.154	12.622	2.815	19.591

ERLÄUTERUNGEN NOTES

Im Segment „IT Services“ werden alle Kosten für die S&T AG (Headquarterkosten) erfasst, die sich nicht funktional auf die übrigen Segmente verteilen lassen. Des Weiteren werden Auswirkungen auf das Konzernergebnis, welche nicht mit der operativen Geschäftstätigkeit der Segmente in unmittelbarem Zusammenhang stehen, im Segment „IT Services“ ausgewiesen.

The “IT Services” segment comprises all costs ensuing from S&T AG (expenses for headquarters) that cannot be apportioned – due to functionalities – among the other segments. In addition, the effects upon consolidated income that are not directly associated with the operative businesses of the segments are reported in the “IT Services” segment.

Die Erlöse aus Verträgen mit Kunden gliedern sich wie folgt:

Revenues from contracts with customers are comprised of the following:

6M 2019 IN TEUR	IT SERVICES	IOT SOLUTIONS EUROPE	IOT SOLUTIONS AMERICA	GESAMT TOTAL
Verkauf von Eigentechologieprodukten (Hard- und Software) <i>Sale of products featuring proprietary technologies (hardware and software)</i>	0	134.787	67.904	202.691
Verkauf von IT-Produkten Dritter (Hard- und Software) <i>Sale of IT products from third parties (hardware and software)</i>	93.123	49.191	110	142.424
Erbringung von wiederkehrenden IT-Betriebsdienstleistungen <i>Provision of recurring IT operating services</i>	96.605	14.116	3.215	113.936
Erbringung von einmaligen IT-Projektdienstleistungen <i>Provision of one-time IT project services</i>	14.312	413	0	14.725
Gesamte Erlöse aus Verträgen mit Kunden <i>Total revenues from contracts with customers</i>	204.040	198.507	71.229	473.776

6M 2018 IN TEUR	IT SERVICES	IOT SOLUTIONS EUROPE	IOT SOLUTIONS AMERICA	GESAMT TOTAL
Verkauf von Eigentechologieprodukten (Hard- und Software) <i>Sale of products featuring proprietary technologies (hardware and software)</i>	0	98.015	68.222	166.237
Verkauf von IT-Produkten Dritter (Hard- und Software) <i>Sale of IT products from third parties (hardware and software)</i>	92.823	43.633	422	136.878
Erbringung von wiederkehrenden IT-Betriebsdienstleistungen <i>Provision of recurring IT operating services</i>	91.149	14.105	5.360	110.614
Erbringung von einmaligen IT-Projektdienstleistungen <i>Provision of one-time IT project services</i>	8.937	0	0	8.937
Gesamte Erlöse aus Verträgen mit Kunden <i>Total revenues from contracts with customers</i>	192.909	155.753	74.004	422.666

Von den Umsatzerlösen in den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2019 entfallen TEUR 47.896 auf das Inland (Vj.: TEUR 40.685).

Of the revenues from sales achieved during the first six months of financial year 2019, TEUR 47,896 were earned in Austria (PY: TEUR 40,685).

SONSTIGE INFORMATIONEN

Am 21. Mai 2019 wurde die 20. ordentliche Hauptversammlung der S&T AG abgehalten, auf welcher unter anderem nachstehende Beschlüsse gefasst wurden:

OTHER INFORMATION

The 20th Annual General Meeting of S&T AG was held on May 21, 2019. The resolutions passed at it included the following:

- › Beschlussfassung über die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von EUR 0,16 pro dividendenberechtigter Aktie;
- › Beschlussfassung über die Wahl des Abschlussprüfers und Konzernprüfers Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. für das Geschäftsjahr 2019;
- › Beschlussfassung über die Wahl in den Aufsichtsrat der S&T AG von Herrn Dr. Erhard F. Grossnigg für ein weiteres Jahr sowie Herrn Yu-Lung Lee, alias Max Lee, als Ersatzmitglied für die satzungsmäßige Höchstdauer. Nach der Hauptversammlung hat Hans Tsao vor Ablauf seiner Bestellung sein Mandat zurückgelegt, womit Max Lee in den Aufsichtsrat bestellt wurde.
- › Beschlussfassung über die Ermächtigung des Vorstands, das Grundkapital gemäß § 169 AktG (genehmigtes Kapital) um bis zu EUR 6.600.000 gegen Bar- und/oder Sacheinlage samt teilweisem Bezugsrechtsausschluss sowie der teilweisen Ermächtigung des Vorstands zum Ausschluss des Bezugsrechts (Genehmigtes Kapital 2019) zu erhöhen und die entsprechenden Satzungsänderungen durchzuführen.
- › Beschlussfassung über die Ermächtigung des Vorstands gemäß § 159 Abs. 3 AktG zur bedingten Erhöhung des Grundkapitals um bis zu EUR 1.500.000 (genehmigtes bedingtes Kapital 2019).
- › Resolution to pay out a dividend of EUR 0.16 per dividend-entitled share;
- › Resolution to elect Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. to be official auditors and Group auditors for financial year 2019;
- › Resolution to elect to the Supervisory Board of S&T AG Dr. Erhard F. Grossnigg for a further year. Also elected was Mr. Yu-Lung Lee, alias Max Lee. He is to serve as a substitute member for the maximum term of appointment foreseen by the Articles of Association. Subsequent to the Annual General Meeting, Hans Tsao resigned from the Supervisory Board, and did so prior to the expiry of his term. This caused Max Lee to be appointed as a member of the Supervisory Board.
- › Resolution authorizing the Executive Board to increase the company's share capital, in accordance with § 169 AktG (Austria's Securities Act) (Authorized Capital) by up to EUR 6,600,000 in exchange for cash and/or consideration, and with partial exclusion of rights of procurement, and with partial authorization of the Executive Board to exclude rights of procurement (Authorized Capital 2019). The resolution encompasses the undertaking of the corresponding changes in the Articles of Association.
- › Resolution authorizing the Executive Board, in accordance with § 159 paragraph 3 of AktG, to perform a conditional increase in the company's share capital by up to EUR 1,500,000 (Authorized Capital 2019).

Der Vorstand der S&T AG hat am 22. Juli 2019 beschlossen, auf Grundlage des Ermächtigungsbeschlusses der außerordentlichen Hauptversammlung vom 15. Jänner 2019 gemäß § 65 Abs 1 Z 8 AktG ein neues Rückkaufprogramm für eigene Aktien („Aktienrückkaufprogramm II 2019“) durchzuführen. Das Volumen beläuft sich auf bis zu 2.000.000 Stück Aktien bzw. maximal EUR 30.000.000 Mio., die Preisobergrenze beträgt EUR 20,00. Der Rückkauf beginnt frühestens am 25. Juli 2019 und wird spätestens am 27. Dezember 2019 abgeschlossen sein.

Gegenüber dem 31. Dezember 2018 hat sich zum Stichtag 30. Juni 2019 der Aktienbestand von Herrn Dr. Erhard F. Grossnigg, Vorsitzender des Aufsichtsrats, auf 12.299 Stück reduziert (31. Dezember 2018: 672.299 Stück). Die von den übrigen Organen der S&T AG gehaltenen Aktienbestände haben sich von 1.577.410 Stück zum 31. Dezember 2018 auf 1.177.410 Stück zum 30. Juni 2019 reduziert.

ANGABEN ÜBER BEZIEHUNGEN ZU NAHESTEHENDEN UNTERNEHMEN UND PERSONEN

Im Rahmen der normalen Geschäftstätigkeit bestehen Liefer- und Leistungsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen. Diese Geschäftsbeziehungen betreffen, unverändert zum Geschäftsjahr 2018, nahezu ausschließlich

On July 22, 2019, the Executive Board of S&T AG resolved upon the upon the basis of the resolution of authorization passed by the extraordinary Annual General Meeting held on January 15, 2019, and in accordance with § 65 paragraph 1 N 8 AktG, to conduct a new program of repurchasing of proprietary shares (“Shares Repurchasing Program II 2019“). The program's volume comprises up to 2,000,000 shares, or up to a maximum of EUR 30,000,000. The price ceiling per share comes to EUR 20.00. The buyback is planned to commence on July 25, 2019 and shall be completed at the latest on December 27, 2019.

As compared to December 31, 2018 and as of the date of reporting of June 30, 2019, the number of shares held by Dr. Erhard F. Grossnigg, chairman of the Supervisory Board, had declined to 12,299 shares (December 31, 2018: 672,299 shares). The shares held by other members of S&T AG's corporate institutions declined from 1,577,410 shares as of December 31, 2018 to 1,177,410 as of June 30, 2019.

DISCLOSURE OF RELATIONSHIPS WITH AFFILIATED COMPANIES AND PERSONS

Within normal business operations, relationships of supply and of service provision with affiliated companies and persons exist. Such business relationships comprise – nearly exclusively and unchanged from financial year 2018 –

die Ennoconn Corporation, Taiwan bzw. die Hon Hai Precision Industry, Taiwan. Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen erfolgen zu marktüblichen Bedingungen.

EREIGNISSE NACH DEM ABSCHLUSSSTICHTAG

- › Die Kontron S&T AG, Ismaning, Deutschland, ein Tochterunternehmen der S&T AG, Linz, Österreich, übernimmt im Rahmen eines Asset Deals mit Fujitsu Technology Solutions GmbH, München, Deutschland, das in Augsburg angesiedelte Industrial-Mainboard-Geschäft. Die Transaktion steht unter dem Vorbehalt kartellrechtlicher Genehmigungen.
- › Der Vorstand der S&T AG hatte am 17. Juni 2019 die Durchführung eines dritten freiwilligen Aktienkaufangebotes für die Streubesitzaktionäre der nicht börslich notierten Kontron S&T AG beschlossen. Das Angebot war nicht limitiert und sah den Erwerb aller noch ausstehenden Kontron S&T AG Aktien zum Preis von EUR 4,85 je Aktie vor. Die Annahmefrist begann am 17. Juni 2019 und endete am 31. Juli 2019. Im Rahmen dieses Aktienkaufangebotes wurden 91.145 Stück Aktien erworben.

ERKLÄRUNG ALLER GESETZLICHEN VERTRETER

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte, verkürzte Konzernzwischenabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und dass der Halbjahreslagebericht des Konzerns ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns bezüglich der wichtigen Ereignisse während der ersten sechs Monate des Geschäftsjahres und ihrer Auswirkungen auf den verkürzten Konzernzwischenabschluss, bezüglich der wesentlichen Risiken und Ungewissheiten in den restlichen sechs Monaten des Geschäftsjahres und bezüglich der offen zu legenden wesentlichen Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen vermittelt.

Linz, 8. August 2019

Hannes Niederhauser eh

Michael Jeske eh

Peter Sturz eh

Richard Neuwirth eh

Carlos Manuel Nogueira
Queiroz eh

Ennoconn Corporation, Taiwan, and Hon Hai Precision Industry Co. Ltd., Taiwan. The business done with affiliated companies and persons is undertaken at conditions customary to the respective markets.

EVENTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE

- › Kontron S&T AG, Ismaning, Germany, a subsidiary of S&T AG, Linz, Austria, took over – via an asset deal entered into with Fujitsu Technology Solutions GmbH, Munich, Germany – the latter's Augsburg-based mainboard business. This transaction is pending until it has received the requisite authorizations by fair trade authorities.
- › On June 17, 2019, the Executive Board resolved the placement of a third voluntarily-rendered offer to purchase the shares held by freefloat shareholders in Kontron S&T AG, which is not publicly listed. The offer has no limitations, and foresees the acquisition of all shares outstanding of Kontron S&T AG at a price of EUR 4.85 per share. The term of acceptance began on June 17, 2019, and ended upon July 31, 2019. This offer to purchase shares resulted in the acquisition of 91,145 shares.

DECLARATION OF ALL LEGAL REPRESENTATIVES

We confirm to the best of our knowledge that the condensed interim financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group as required by the applicable accounting standards and that the group management report gives a true and fair view of important events that have occurred during the first six months of the financial year and their impact on the condensed interim financial statements and of the principal risks and uncertainties for the remaining six months of the financial year and of the major related party transactions to be disclosed.

Linz, August 8, 2019

Unter der Adresse <https://ir.snt.at> finden Sie ab dem jeweiligen Veröffentlichungstag unseren Geschäftsbericht und unsere Quartalsberichte und Mitteilungen. Auch eventuelle Terminaktualisierungen geben wir rechtzeitig auf unserer Website bekannt.

Dieser Halbjahresbericht ist am 8. August 2019 veröffentlicht worden. Der Bericht liegt in deutscher und englischer Sprache vor. Maßgeblich ist stets die deutsche Fassung.

Der Halbjahresbericht enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf gegenwärtigen Annahmen und Schätzungen des Vorstandes über künftige Entwicklungen beruhen. Auch wenn wir der Ansicht sind, dass die enthaltenen Annahmen und Schätzungen realistisch und zutreffend sind, unterliegen sie gewissen Risiken und Unsicherheiten, die dazu führen können, dass die künftigen tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den Annahmen und Schätzungen abweichen. Zu den Faktoren, die zu einer Abweichung führen können, zählen unter anderem Änderungen der gesamtwirtschaftlichen Lage, der Geschäfts-, Wirtschafts- und Wettbewerbssituation, Wechselkurs- und Zinsschwankungen sowie Änderungen der Geschäftsstrategie. Wir übernehmen keine Garantie, dass die künftige Entwicklung und die künftigen tatsächlichen Ergebnisse mit den in diesem Halbjahresbericht getroffenen Annahmen und Schätzungen übereinstimmen. Die in diesem Halbjahresbericht getroffenen Annahmen und Schätzungen werden nicht aktualisiert.

Our annual report and our quarterly reports and notifications can be found on our website under <https://ir.snt.at> from publication date. Any eventual date changes are also announced on our website in good time.

This half-year report was published on August 8, 2019. It is available in German and in English. The German version is authoritative.

This half-year report contains statements relating to the future that are based on current assumptions and estimates of the Management Board concerning future development. Although we are of the opinion that the assumptions and estimates are realistic and correct, they are subject to certain risks and uncertainties that may cause actual future results to diverge materially from the assumptions and estimates. Factors that may result in a discrepancy include changes in the overall economic, business, financial and competitive situation, exchange and interest rate fluctuations as well as changes to the business strategy. We cannot guarantee that the future development and actual future results will coincide with the assumptions and estimates expressed in this half-year report. Assumptions and estimates presented in this half-year report will not be updated.

FINANZKALENDER FINANCIAL CALENDAR

2019



- | | |
|-----------------|---|
| 08.08.2019 | Halbjahresbericht 2019
Half-year report 2019 |
| 29.08.2019 | Commerzbank Konferenz, Frankfurt
Commerzbank Conference, Frankfurt |
| 11.09.2019 | J.P. Morgan Pan-European Small/Mid Cap Konferenz, London
J.P. Morgan Pan-European Small/Mid Cap Conference, London |
| 23.09.2019 | Berenberg Konferenz, München
Berenberg Conference, Munich |
| 07.11.2019 | Q3-Mitteilung 2019
Nine month's statement 2019 |
| 25.- 27.11.2019 | Eigenkapitalforum, Frankfurt
German Equity Forum, Frankfurt |

Österreich (Headquarter)

S&T AG, 4021 Linz, Industriezeile 35

Investor Relations

+49 821 4086 114 | ir@snt.at

www.snt.at

Albanien · Algerien · Belgien · Bulgarien · China · Deutschland · Frankreich · Großbritannien · Kanada · Kroatien · Malaysia · Moldawien · Montenegro · Nordmazedonien · Österreich · Polen · Portugal · Rumänien · Russische Föderation · Saudi-Arabien · Schweiz · Serbien · Slowakei · Slowenien · Spanien · Taiwan · Tschechische Republik · Ungarn · USA · Weißrussland

